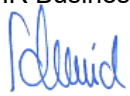
Stellenausschreibung

Tätigkeitsbezeichnung:	**Business Development Manager / Planerbetreuer (m/w/d) Sales Deutschland**
Standort/Bereich:	Oberderdingen / Sales Deutschland
Ihre Aufgaben:	• Strategische Betreuung, technische Beratung und kontinuierliche Weiterentwicklung des Netzwerks zu den Fachplanern in Deutschland • Repräsentation des Standard-Produktportfolios und unserer Systemlösungen im Bereich Speisenverteilung, Speisenausgabe und Automation • Frühzeitige Identifikation von anstehenden Projekten und Zuarbeit mit relevanten Informationen • Gezielter Beziehungsaufbau und Bedarfsweckung bei relevanten Zielgruppen (z.B. in den Bereichen Care, Business, Education) • Systematische Beobachtung von Markttrends, neuen technologischen Anforderungen und gesetzlichen sowie regulatorischen Veränderungen im Großküchensegment
Ihr Profil:	• Abgeschlossene kaufmännische, technische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium • Mehrjährige Erfahrung im Bereich der Großküchentechnik/Außer-Haus Verpflegung oder im Projekt- und Objektgeschäft • Idealerweise ein bereits vorhandenes Netzwerk zu Fachplanern für Großküchentechnik und relevanten Großbetreibern und Caterern • Verständnis und Prozesswissen hinsichtlich Planungen und Ausschreibungsverfahren • Ausgeprägte Vertriebsaffinität, Freude am Umgang mit Menschen und ein sicheres Auftreten • Hohes Verantwortungsbewusstsein, eigenverantwortliche und selbstständige Arbeitsweise • Präsentationsstärke und sicherer Umgang mit CRM-Systemen und digitalen Medien • Reisebereitschaft
Ende der Bewerbungsfrist:	10.11.2026
	Bitte bewerben Sie sich direkt über Magellan. Alle Mitarbeiter ohne Intranet-Zugang senden ihre Bewerbung bitte per E-Mail an Ann-Katrin.Schmid@blanc-fischer.com

B.PRO GmbH
Human Resources Germany
HR Business Partner



Ann-Katrin Schmid