Stellenausschreibung

Tätigkeitsbezeichnung:	**Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) / Gebiet Mitte**
Standort/Bereich:	Oberderdingen / Sales Deutschland
Ihre Aufgaben:	• Betreuung und Beratung von Fachhandel, Endkunden und Planern • Kundenentwicklung und Neukundengewinnung • Repräsentation des Standard-Produktportfolios und Beratung hinsichtlich unserer Systemlösungen im Bereich Speisenverteilung, Speisenausgabe und Automation • Ausarbeitung kundenspezifischer Planungen • Aktive Mitwirkung bei der Budget- und Umsatzplanung • Teilnahme an Messen und Seminaren • Organisation und Durchführung von Präsentations- und Schulungsmaßnahmen • Selbständige und effiziente Arbeitsorganisation und Routenplanung • Aktive Zusammenarbeit mit dem Innendienst und der Verkaufsleitung
Ihr Profil:	• Abgeschlossene kaufmännische, technische oder gastronomische Ausbildung alternativ betriebswirtschaftliches Studium • Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und Außendienst, idealerweise im Bereich der Außer-Haus Verpflegung • Ausgeprägtes unternehmerisches Denken, analytische Fähigkeiten und Belastbarkeit • Hohes Verantwortungsbewusstsein, eigenverantwortliche und selbstständige Arbeitsweise • Ausgeprägte Vertriebsaffinität sowie Freude am Umgang mit Menschen • Überzeugungskraft und sicheres Auftreten • Sehr gute Kenntnisse in MS-Office, idealerweise in SAP sowie Erfahrung mit CRM-Systemen • Affinität zu digitalen Medien und Tools • PKW-Führerschein wird vorausgesetzt • Wohnhaft im Vertriebsgebiet
Ende der Bewerbungsfrist:	10.11.2026
	Bitte bewerben Sie sich direkt über Magellan. Alle Mitarbeiter ohne Intranet-Zugang senden ihre Bewerbung bitte per E-Mail an Ann-Katrin.Schmid@blanc-fischer.com

B.PRO GmbH
Human Resources Germany
HR Business Partner

Ann-Katrin Schmid